

Programme détaillé de la formation Let's go to business 3^{ème} édition (février-juin 2011)

PROGRAMME DES FORMATIONS COLLECTIVES

- **Objectif pédagogique des séances de formation collectives** : Donner à chaque porteur de projet une culture commune en création d'entreprise.
- **Objectif pédagogique des séances de formation « spécial repreneur »** : Permettre au candidat de comprendre les spécificités liées à la reprise
- **Objectif pédagogique des ateliers** : Travail d'adaptation des thématiques étudiées au projet de chsacun ou au secteur d'activité dans lequel le candidat compte créer ou reprendre. Il s'agit à la fois d'un travail individuel et collectif. Les ateliers encadrés par le formateur responsable du module. Ces séances seront l'occasion de s'assurer du transfert des acquis de formation, d'approfondir ou éventuellement, de modifier certains aspects.

Date	Type d'intervention	Sujets	Formateur
Introduction			
Jeudi 10/02 18h – 22h	Introduction	Présentation de la formation, des partenaires et des formateurs La création d'entreprise, c'est quoi Témoignage d'un créateur de société La reprise d'entreprise, c'est quoi	Marie-Céline Verheyen Marc Foidart Sandrine Mercier Virginie Vangysegem
Jeudi 15/02 18h – 22h	Formation collective	Déterminer son projet personnel	Isabelle Pirotte
Gestion de projet			
Jeudi 17/02 16h-21h Vendredi 18/02 9h-21h Samedi 19/02 9h-13h	Formation collective	Introduction à la gestion de projet	Pragmagora

Une formation financée par :

Avec la collaboration de :

Avec le concours de :

Introduction au Business Plan			
Mardi 22/02 18h – 22h	Formation collective	Les étapes du Business Plan	Marc Foidart
Financement du projet			
Mardi 1/03 18h – 22h	Formation collective	Comprendre les comptes de son entreprise et établir son tableau de bord financier	Michel Flagothier
Samedi 5/03 9h – 13h	Formation collective	Comprendre les comptes de son entreprise et établir son tableau de bord financier	Michel Flagothier
Mardi 15/03 18h - 22h	Spécial repreneur	Les types de session	Isabelle Pirotte
Jeudi 17/03 18h – 22h	Formation collective	Le financement du projet L'entretien avec le banquier	Bernard Dubois
Jeudi 24/03 18h – 21h	Spécial repreneur	Le financement de la reprise	Jonathan Picavet
Samedi 26/03 9h – 17h	Formation collective	Comprendre les comptes de son entreprise et établir son tableau de bord financier	Michel Flagothier
Mardi 5/04 18h - 22h	Spécial repreneur	L'évaluation de l'entreprise (audit comptable)	Christophe Remon

Une formation financée par :

Avec la collaboration de :

Avec le concours de :

Marketing			
Mardi 22/03 18h – 22h	Formation collective	Le marketing du projet : aspects stratégiques	Pierre Perelaer
Mardi 29/03 18h – 22h	Formation collective	Le marketing du projet : aspects stratégiques	Pierre Perelaer
Jedi 31/03 18h – 22h	Formation collective	Le marketing du projet : aspects opérationnels	Fred Colantonio
Jedi 7/04 18h – 22h	Formation collective	Le marketing du projet : aspects opérationnels	Fred Colantonio
Aspects juridiques et sociaux du projet			
Mardi 26/04 18h – 22h	Formation collective	Les aspects fiscaux du projet	Jean-Luc Wuidard
Jedi 28/04 18h – 20h 20h30- 22h30	Formation collective Spécial repreneurs	Les aspects sociaux du projet L'évaluation de l'entreprise : les audits	Isabelle Pirotte Isabelle Pirotte
Mardi 3/05 18h – 20h 20h30- 22h30	Formation collective Formation collective	Propriété intellectuelle Points d'attention sur l'environnement : obligations légales	Picarré Véronique Meus

Une formation financée par :

Avec la collaboration de :

Avec le concours de :

Jeudi 12/05 OU mardi 17/05 18h - 22 h	Spécial repreneurs	Les aspects juridiques et contractuels de la convention de cession.	Paul Crahay
Présentation du projet			
Mardi 24/05 18 - 22h OU Jeudi 26/05 18h - 22h	Formation collective	La présentation du projet aux tiers	Joël Michiels
Ateliers pratiques			
Mardi 10/05 18 - 22h	Atelier	Le plan marketing du projet	Pierre Perelaer
Jeudi 19/05 18 - 22h	Atelier	Les outils de communication du projet	Fred Colantonio
Mardi 7/06 18 - 22h	Atelier	Les aspects fiscaux et sociaux du projet	Isabelle Pirotte
Jeudi 9/06 18-22h	Atelier	Les aspects financiers du projet	Bernard Dubois
Conclusion			
Jeudi 16/06 18h - 22h	Formation collective	Présentation de l'état d'avancement du business plan	Partenaires et formateurs

Une formation financée par :

Avec la collaboration de :

Avec le concours de :

COACHING INDIVIDUALISE

Avec le conseiller en création d'entreprise de CIDE-Socran, de l'UCM (repreneur) et l'appui de l'équipe des formateurs de HEC Liege Executive School :

- Détermination du plan d'action pour l'accompagnement du projet (état d'avancement, points à approfondir, prochaines étapes, personnes à rencontrer,...).
- Détermination des besoins en formations complémentaires et suivi.

Le participant établira son planning de séances de coaching en concertation avec CIDE-SOCRAN :

Contacts : Sophie Ismail | +32(0)4/220.56.00 | s.ismail@cide-socran.be
Charlotte Dradon | +32(0)4/220.54.00 | c.dradon@cide-socran.be

Le candidat repreneur bénéficiera en complément du coaching de l'UCM :

Contact : Sandrine Mercier | +32(0)4/221.65.58 | agentrelais-liege@ucm.be

Ce qu'il faut savoir ...

COÛT DE LA FORMATION

Formation « entrepreneur » : 2540 euros TVAC ou 254 chèques formation à la création.

Formation « repreneur » : 2200 euros TVAC ou 220 chèques formation à la création.

Le prix de la formation comprend la documentation, les pauses cafés un repas en journée ou les sandwiches servis en soirée.

Le participant utilisant les chèques-formation à la création doit veiller à déposer, au plus tard, le 1^{er} jour de la formation, le nombre de chèques requis.

Lieu de la formation :

HEC Liege Executive School | CREAPÔLE | Liege Science Park | Allée des Noisetiers, 2 à 4031 Angleur | T. +32(0)4/232.72.99 | F. +32(0)4/367.83.48

Une formation financée par :

Avec la collaboration de :

Avec le concours de :